

# 中村颯太物語

商談成約にはこんな努力があった

作画／河野やし



中村颯太  
大阪府枚方市出身、普段は物静かだが、  
うちに秘めた闘志はなみなみならぬもの

# 実在の社員が主人公!



## マンガ商談成功事例集!

- 商談成約までの物語をドラマチックに描きます!
- 実話だからこそ、営業マンの汗と涙、努力に共感できるんです!



✓ 事例を増やすことで、商談マニュアルに!  
✓ 就活生向けのPRツールとして!  
✓ タブレットを使えば印刷代不要!

### <参考価格>

	10ページ	20ページ
打ち合わせ及び取材費 (取材1回のみ)	¥125,000~	¥175,000~
製作費 (@25,000~/モノクロ1P)	¥250,000~	¥500,000~
雑費 (交通費・消耗品代等)	¥10,000~	¥15,000~
合計 (税抜)	¥385,000~	¥690,000~

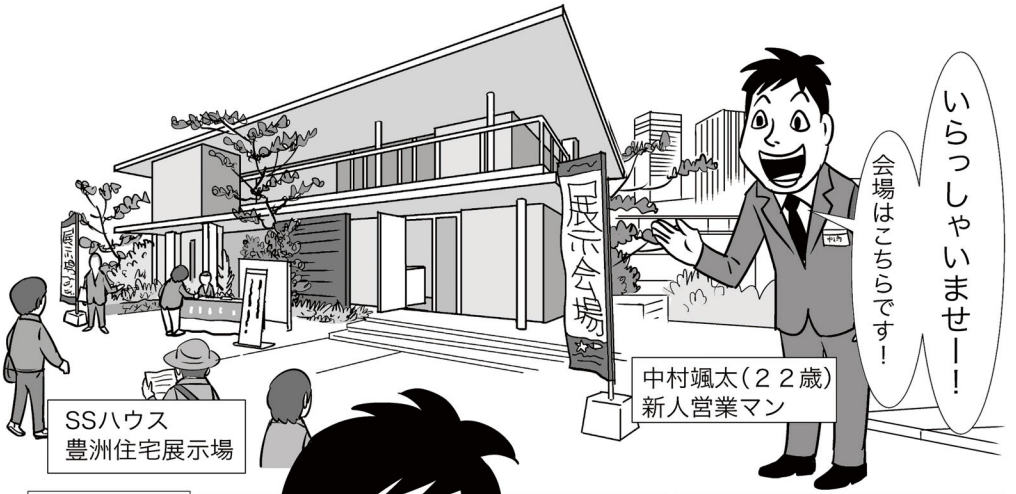
※pdfファイルでの納品になります。

紙媒体での納品は別途印刷費をお見積り致します。

※遠方の場合は、別途、交通費・宿泊費が必要になります。

※上記は概算費用です。マンガ家によって、製作費は異なります。

また、取材にかかる日数、時間によっても金額が異なってきます。



会場はごちひです!

会場はごちひです!

中村颯太(22歳)  
新人営業マン

SSハウス  
豊洲住宅展示場

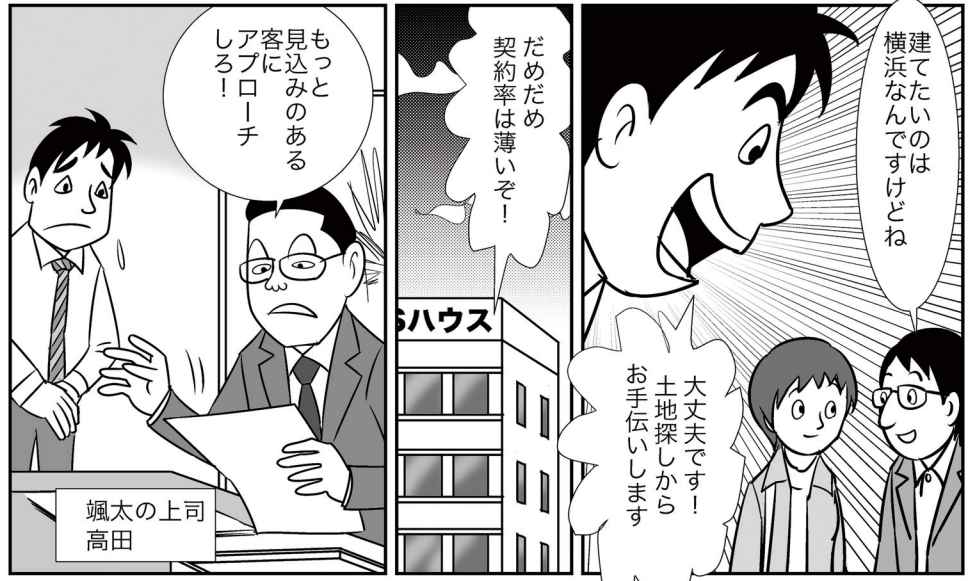


これは十分SSハウスの顧客となりうるのではと直感した

夫婦共働きで世帯年収は二人でゆうに一〇〇〇万円を超えている

ちょっとららぼーとに來たついでに寄ったんだけど

梅本夫妻



建てたいの横濱なんですけどね

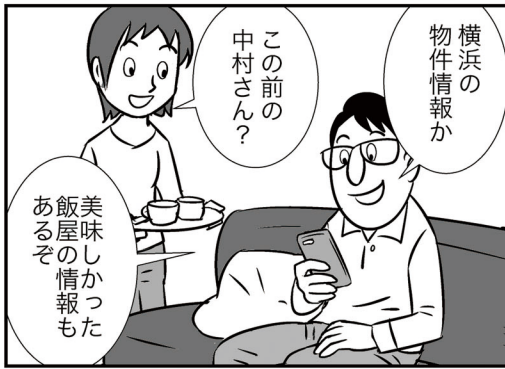
大丈夫です!  
土地探しからお手伝いします

だめだめ 契約率は薄いぞ!

もつと見込みのある客にアプローチしろ!

颯太の上司  
高田

SSハウス







※梅本邸は収納に優れた家として日経の記事にもなった

# 中村颯太商談成約のポイント

Point

顧客の立場に立ち、  
候補地に関する様々な活きた情報を  
継続して提供した。

誠実さが伝わった。

顧客の信頼を勝ち取った。

時には、上司の反対を押し  
切ってもやり抜く気持ちも  
必要!!

但し、上司の気持ち、言っ  
ていることの意味や背景も知っ  
ておきましょう!!



# 作 画

かわの やし  
**河野やし**

宮崎県都城市出身  
ワーナーブラザーズジャパン  
初代専属イラストレーターとして  
ボックスバーニーなどのキャラクターを  
手がける



お問い合わせは

企画・制作 株式会社マップ

〒273-0005 千葉県船橋市本町2-11-24 増橋ビル2F

TEL047-434-7611 FAX047-434-7650

URL : <http://mapro.co.jp/>

担当：蛸島 E-mail : [takoshima@mapro.co.jp](mailto:takoshima@mapro.co.jp)